

**Муниципальное бюджетное учреждение дополнительного образования
Центр дополнительного образования
Ипатовского района Ставропольского края**

Номинация: «Агростартапы»

**Тема: «Выращивание мускусных уток
в личном подсобном хозяйстве»**

Работу выполнила:

**Маякова Анастасия Олеговна,
11 класс, обучающаяся
МБУ ДО ЦДО Ипатовского района
Ставропольского края**

Руководитель:

**Ромах Александра Ивановна,
пдо МБУ ДО ЦДО
Ипатовского района
Ставропольского края**

с. Б. Джалга, 2023 г.

Введение	3
1. Основная часть. План Производства	5
1.1. Определяем форму собственности	
1.1.1. Работа над бизнес-планом	5
1.1.2. Обоснование экономической стратегии	5
1.1.3. Условия содержания	6
1.1.4. Особенности кормления	6
1.1.5. Разведение и выращивание	6
1.1.6. Преимущества разведения индоуток	7
1.1.7. Заболевания, которыми могут болеть утки	7
2. Анализ рынка и конкурентов	7
2.1. Описание рынка сбыта	8
3. Продажа и маркетинг	9
4. Регистрация в государственных органах	9
4.1. Поиск земли и подготовка ее к эксплуатации	9
4.2. Мускусные утки на разведение	10
4.3. Покупка необходимого инвентаря и оборудования	10
5. Подбор сотрудников	11
6. Оценка рисков и погрешностей	11
7. Практическая часть. Экономические расчеты выращивания мускусных уток в личном подсобном хозяйстве	12
7.1. Начало эксперимента и планирование	12
• Наблюдение за уткой наседкой	
• Наблюдение за выводом в инкубаторе	
• Первые дни жизни индоутят	
7.2. Экономическое обоснование	14
Выводы	15
Заключение	16
Литература и Интернет - ресурсы	17
Приложения	18

Введение

Актуальность и проблема пополнения семейного бюджета в том, что их решение приходится на один из самых сложных социально-бытовых периодов в жизни большинства семей. Он связан со сменой социальных ролей, с переходом от одной системы зависимостей, связанной с детским возрастом, к другой, характеризующей уже взрослого человека, с необходимостью прогноза соответствия собственных возможностей.

Благодаря целому ряду государственных программ, субсидий и налоговых льгот фермерство становится не только перспективным бизнесом, но и прибыльным. А в условиях, когда стране требуется импортозамещение, еще и актуальным. Большой спрос на чистую фермерскую продукцию не оставит агрария без заработка даже в самые экономически сложные периоды. Итак, давайте разберемся, что потребуется начинающему фермеру для старта бизнеса.

В настоящее время наша страна живёт в условиях экономических санкций, поэтому сейчас, как никогда, актуально развитие подсобного хозяйства на личном подворье, хотя ещё до этих событий, в личном подсобном хозяйстве мы занимались выращиванием кур яичных и мясных пород, уток, гусей. Каждый вид, разводимых пород птиц имеет свои особенности. Домашние гуси и утки – птица шумная, любящая свободу и воду. Это с одной стороны выгодно – пошли гулять на воду (местный прудик) и там находятся целый день, а вот по ночам стоит гогот и кряканье, да и доход получаем только ближе к зиме. В связи с этим, перед нами стала проблема: какой вид птицы вырастить в короткие сроки, нешумную, быстро растущую, и получить экологически чистую продукцию и от её реализации регулярно пополнять семейный бюджет?

Решение проблемы мы нашли в журнале «Приусадебное хозяйство» (1987 г. с. 87- 89), где опубликована статья по выращиванию мускусных уток (индоуток).

Актуальная идея - выращивание и реализация мускусных уток, так как мясо этой птицы отличается вкусовыми качествами, является диетическим продуктом. Они быстро растут, прибавляют в весе, нетребовательны в отношении питания и содержания. Каждая из этих позиций достаточно значима, но важный аспект это создание условий для семейного бизнеса, который создаст условия для получения стабильного дохода.

Цель проекта - обоснование экономической эффективности организации бизнеса в сфере производства и сбыта полученной продукции.

Задачи:

1. Обосновать выбранную стратегию и разработать бизнес-план семейного производства по получению прибыли от реализации продукции мускусных уток.
2. Подобрать высокопродуктивные породы с учётом весовой категории и яйценоскости.

3. Изучить ниши реализации продукции
4. Провести экономический расчет выращивания мускусных уток в личном подсобном хозяйстве.

Актуальность:

- улучшение социально-экономической жизни нашей семьи за счёт увеличения бюджета;
- приобщение всех членов семьи к выращиванию продукции, формируя партнёрские отношения на основе общего дела;
- решение потребительских проблем населения, предлагая продукцию высокого качества при сравнительно низких ценах, но не в убыток производству.

Предмет исследования: пополнение семейного бюджета и создание рабочих мест.

Объект исследования: мускусные утки.

Методы исследования:

- социологический опрос членов семьи по вопросу организации ИП;
- анализ научно-популярной литературы по выращиванию мускусных уток;
- практическая деятельность: Реализация проекта на подворье по ул. Ипатовской, 78.

Гипотеза: если подобрать высокопродуктивные породы индоуток, можно получить значительный доход от реализации продукции так как, продукцией станут яйца, вылупившиеся птенцы, подращенный молодняк, взрослая птица в живом и убойном весе.

1. Основная часть. План производства

1.1. Определяем форму собственности

Если планируется начинать с небольшого хозяйства, удобнее зарегистрировать ИП. Пока бизнес набирает обороты, очень пригодятся плюсы такой формы собственности:

- упрощенная система налогообложения;
- нет обязанности вести строгий бухгалтер, а кассовый учет ведется по упрощенной системе;
- не нужно отчитываться о происхождении оборудования;
- не нужно протоколировать решения.

Плательщики на этой системе освобождены от уплаты налога на прибыль (индивидуальные предприниматели - от НДФЛ) и частично от налога на имущество. У ЕСХН есть свой минус - предприниматель на нем не может получить налоговый вычет. У ИП ещё один серьезный минус - сложность в привлечении инвестиций и в получении кредитов.

1.1.1. Работа над бизнес-планом

Почему к составлению документа нужно отнестись ответственно? Дело в том, что он необходим для целого ряда задач: получения дотаций от государства, при поиске инвесторов и прочих источников финансирования. Если из бизнес-плана видно, что прибыль будет превышать расходы, в том числе и на вероятные риски, то фермер вполне может рассчитывать на поддержку от государства.

В бизнес-плане должны содержаться:

- описание производимой и реализуемой продукции;
- анализ основных рынков сбыта и конкурентов;
- средства (собственные или заемные, стартовый капитал);
- затраты на покупку или аренду земли;
- затраты на оборудование и транспорт;
- затраты на персонал;
- планы по развитию хозяйства и анализ рисков;
- экономические расчеты ведения деятельности.

1.1.2. Обоснование экономической стратегии

Характеристика мускусных уток и в чём они имеют приоритет

На территорию СССР этот вид уток был завезен дважды в 1981 году из ГДР, и в 1988 году, но уже с Франции, там их еще называют «барбарийскими утками». Птица вынослива, спокойна, действительно неприхотлива, а также практически не восприимчива к заболеваниям, не требуется создавать специальный водоем.

Вес мускусного селезня составляет 6 кг, а уточки - 4,5 кг. Мясо у мускусной утки признано диетическим с небольшим содержанием жира. Наиболее вкусная часть в тушке – грудинка. Яйца съедобны, большие по

размеру, с крупным желтком и хорошим белком, пользуются спросом у населения.

1.1.3. Условия содержания

Если нет большой свободной площади, можно рассадить птиц по клеткам, которые устанавливаются на специальные ярусы – одна над другой. У нас большая площадь хоздвора, поэтому изготовление клеток нам не требовалось. В помещении не должно быть сквозняка, на полу - глубокая несменяемая подстилка, где постоянно происходят биохимические процессы, которые выделяют большое количество тепла. Помещение не нуждается в дополнительном обогреве, поэтому мы сэкономим свои средства, а многие болезнетворные микробы погибают под воздействием кислой среды и температур. В утятнике необходимо установить инвентарь, который поможет птице чувствовать себя комфортно это: кормушки, поилки, они у нас есть, а вот гнезда придется мастерить, выполняя требования - закрытые домики с отверстием, которое располагают на высоте в 10 см над уровнем пола.

1.1.4. Особенности кормления

Утки - шипуны едят практически все. Рекомендуют кормить птиц влажными мешанками, а мы даем сухой корм, но обязательно следим за тем, чтобы была чистая вода.

Начиная с пятого дня, начинаем давать тщательно нарубленную траву, свежую ботву свеклы, отходы с кухни.

Плюсом является то, что мускусные утки употребляют корма намного меньше, чем другие их сородичи. А если рядом расположен водоем, заботы с правильным и обильным кормлением непременно сокращаются в несколько раз. Они очень любят разнообразных насекомых и червей.

Рацион этих уток должен быть продуманным и сбалансированным. Включаем минеральные корма, которые очень полезны птицам. Одна особь за день выпивает один литр воды, поэтому следим за ее количеством. Хорошее и заботливое кормление мускусных уток подразумевает постоянное насыщение организма витаминами А, группы В, D, а также Е, К, С и Н.

1.1.5. Разведение и выращивание

Обращаем внимание, чтобы самочки хорошо неслись и давали отличные инкубационные яйца, с возраста в 180 дней мы постепенно увеличиваем световой день, чтобы к началу яйцекладки он достиг 16 часов, помним и о том, что этот график стоит менять аккуратно, так как резкое увеличение дня приводит к ухудшению состояния птиц. Инстинкт насиживания мускусными утками проявляется, когда мы не собираем яйца из гнезд в течение пары дней.

Утка начинает насиживать яйца, когда их будет в гнезде от 10 до 14 штук. Если утка сама высидит потомство, она постоянно взаимодействует с яйцами - лапками и телом снимает ненужную оболочку, улучшает необходимый газообмен и эмбрионы начинают хорошо развиваться. Птенцы

вылупляются на 32-35-й день. Утят отнимают от матери через полчаса после вывода (чтобы не погибли от холода) и выращиваем в маленьком ящике, но с хорошим обогревом, так как им просто необходимо тепло и забота. Дно застилаем соломой или же стружками, снизу кладём грелку, а сверху устанавливаем лампу. Первое время утята мускусной утки не могут самостоятельно пить и есть, поэтому потребуется их обучить. Они могут склевывать только то, что передвигается.

Первое кормление мы проводим следующим образом: на спинку малышам насыпаем немного сваренного вкрутую яйца. Один утенок будет двигаться, что привлечет внимание других, которые начнут склевывать частички еды. На второй день своей жизни они начинают есть и пить самостоятельно, с третьего дня они знают кормушку и поилку.

Организм этих птиц устроен так, что самый продуктивный забой происходит в возрасте 13 недель, их чистый вес 3 кг.

1.1.6. Преимущества разведения индоуток

Отличное мясо – нежирное, вкусное, диетическое, без специфического привкуса, свойственного мясу водоплавающих. Обычное корыто - птицы будут пить воду, и учить маленьких утят плавать. Не требуют специальных условий для разведения. Не нуждаются в особом корме, на питании в летнее время можно неплохо сэкономить. Устойчивы к заболеваниям. Достаточно тихая птица, не создаёт владельцам дискомфорт (не зря одно из ее названий – «немая утка, шипун»). Замечательные темпы прироста: за 2 месяца птенец достигает достаточного веса для получения необходимого количества мяса. Дополнительный продукт – яйца, богатые белком и каротиноидами, очень полезны. Особенность: при правильном содержании могут выводить птенцов дважды за весну – лето.

1.1.7. Заболевания, которыми могут болеть утки

Мускусные утки при правильном уходе устойчивы к разным заболеваниям, но наиболее часто могут страдать от:

- пухопероеда;
- катара зоба;
- воспаления клоаки;
- слишком извращенного аппетита

Болезни у мускусных уток достаточно легко излечить, если вовремя их обнаружить, а лучше не допускать их возникновения. Поэтому мы содержим своих птиц в хороших условиях, в теплом помещении, защищенном от попадания лишней влаги.

2. Анализ рынка и конкурентов

Анализ рынка показывает, что введенные санкции в отношении России стали толчком для развития данного сегмента экономики. Это повлияло на рыночную ситуацию, ведь в течение последних двух лет наблюдается

стабильный рост конкуренции. Хозяйство ИП - рентабельный вид бизнеса при правильной его организации.

На это есть ряд причин: во-первых, налоговая нагрузка в этой отрасли ниже, чем во многих других. Во-вторых, при желании можно получить субсидии на организацию бизнеса, так как государство заинтересовано в развитии таких хозяйств. В-третьих, в нашей стране имеются необходимые природные условия для открытия своего дела в данной отрасли.

Чтобы получить хороший доход, надо найти рынок сбыта и продукцию конкурентов, работающих в сфере производства мяса птицы. На территории округа есть фермеры и ИП, которые выращивают птицу, это разные породы кур, включая бройлеров, на водоёмах – гусей и уток, а вот заниматься разведением индоуток желающих нет, считается, что эта птица больше для домашнего разведения. Этим нас и привлекает это производство.

2.1. Описание рынка сбыта

Рост популярности здорового питания влечет за собой повышение спроса на натуральные фермерские продукты. Увеличение числа фермерских магазинов еще раз доказывает эту тенденцию, а, значит, спрос на продукцию их поставщиков (фермерских хозяйств) будет только расти.

Продукция фермерского хозяйства реализуется следующим группам покупателей:

- перерабатывающим предприятиям;
- фермерским магазинам;
- оптовикам торгующим на рынках;
- населению.

Целевая аудитория - оптовые магазины и фермерские магазины, так как при небольших размерах бизнеса будет достаточно проблематично производить продукцию в больших объемах. В то же время, в рамках данного проекта будет осуществляться продажа продукции населению, ведь для этого нужно иметь свои розничные точки, которых в нашем проекте нет.

До начала организации проекта необходимо определиться с направлением деятельности. Возможны следующие варианты:

- выращивание молодняка КРС для продажи мяса;
- выращивание фруктов, овощей или грибов;
- производство и реализация молока;
- выращивание зерновых культур;
- производство и реализация соломы и сена;
- рыболовство;
- пчеловодство;
- птицеводство.

В данном бизнес-плане будет рассмотрено хозяйство, которое работает по направлению «Птицеводство» и предусматривает реализацию:

- вывод молодняка для продажи суточными;
- подращивание и реализация 2-х -3-х недельными;
- выращивание половозрелых уток для получения и реализации яиц;
- использование уток для выведения птенцов.

Время работы – ежедневно, посменно, за исключением внештатных сотрудников.

3. Продажа и маркетинг

Клиентами становятся не только жители села, но, и местные бары, кафе, и те же перекупщики, которые продукцию продают на рынках округа. Процесс поиска частных клиентов, не представляет проблемы. Основным каналом поставщиком новых клиентов является «ползучий» маркетинг, когда информация передается из уст в уста.

Поиск клиентов для фермерского или ИП производства можно осуществлять по следующим направлениям:

- регистрация на специализированных оптовых сайтах. Как правило, такие сайты уже раскручены и выходят в топовых позициях поисковиков;
- размещение объявлений на досках бесплатных объявлений - владельцы магазинов могут выйти на вас с помощью них;
- участие в специализированных выставках - так можно выйти на владельцев магазинов и супермаркетов;
- разработка собственного сайта и его реклама также поможет привлечь дополнительные группы покупателей.

4. Регистрация в государственных органах

Основные этапы открытия ИП хозяйства.

Крестьянское хозяйство - это форма индивидуального предпринимательства, госпошлина за его регистрацию с 2018 года 800 рублей. Для реализации своей продукции на рынках и в других торговых точках, необходимо предоставить:

- справку от ветеринарного врача (так как на ферме будет разводиться птица);
- заключение СЭС;
- сертификаты на соответствие продукции стандартам качества.

Также для того, чтобы продавать продукцию в торговые точки, понадобится разрешение от Роспотребнадзора.

В качестве системы налогообложения выгоднее всего использовать единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН). Он составляет 6% от разницы доходов и расходов, фермерского хозяйства.

4.1. Поиск земли и подготовка ее к эксплуатации

Бизнес начинается с поиска земельного участка. Для реализации проекта потребуются административное здание и хозяйственные здания.

Вначале эксперимента нам потребовался приусадебный участок 0,30, с развитием хозяйства, площадь будет увеличиваться, ясно, что её придётся брать её в долгосрочную аренду. На данный период цена 1 км² обходится в 30 руб.

На территории размещаются: утятник для содержания птиц, склад для хранения кормов, летний загон для выгула с кормушками и поилками и административное здание. Найти готовую ферму с сооружениями проблематично, поэтому надо быть готовым к тому, что все необходимые постройки и коммуникации придётся проводить самостоятельно. Это дополнительные расходы, но без них не обойтись.

4.2. Мускусные утки на разведение

Для начала развития хозяйства можно купить суточных утят по цене - 80 руб., но они нуждаются в уходе с соблюдением правил, о которых говорилось выше или подращенных (2-3 недельных, цена 180 руб.). Такой возраст птицы задержит проект, к тому же, возможен падёж, а это ещё и убыток. В рамках данного проекта для начала будут приобретаться 30 шт. уток и 8 шт. самцов по цене 200 руб. за кг живого веса, средний вес 5,5 кг.

Таким образом, стоимость закупки птицы находится на уровне 41800 руб. Обязательно потребуется комбикорм, на первое время будет использован паевой запас, который выдаёт СПК ПЗ «Вторая пятилетка» на земельный пай.

4.3. Покупка необходимого инвентаря и оборудования

Таблица 1

Наименование	Количество	Цена за 1 шт.	Общая сумма (руб.)
Оборудование помещений			
Поилки капельные	15	650	9750
Стационарная кормушка	15	870	13050
Кормушки уличные мет.	15	570	8550
Насесты и домики высота 10 см	20	800	16000
Смеситель кормов	1	80 000	80 000
Холодильная камера	5	20 000	100 000
Оборудование для убоя		20 000	20 000
Итого:			247350
Оборудование для коммуникаций			
Система освещения		21 000	21 000
Вентиляционная система		8 000	8 000
Итого:			29 000
Инвентарь для персонала			

Микроволновая печь	1	5 000	5 000
Чайник	1	3 000	3 000
Спецовки (Форма)	5	1 500	7 500
Компьютер - ноутбук	1	25 000	25 000
Принтер	1	5 000	5 000
Мебель		20 000	20 000
Итого:			65 500
Общая сумма:			341 350

5. Подбор сотрудников

Расходы на персонал зависят от его количества, объемов производства. Если объемы скромные, многие начинающие предприниматели экономят на найме менеджера по сбыту и бухгалтера.

Таблица 2

Должность	Обязанности	Примерный оклад (руб.)
Управляющий или инженер, он же водитель	Контроль работы сотрудников, работы отопительной и осветительной систем, закупка семян	30000
Разнорабочий	Уход за птицей, проведение санобработки	15000
Зоотехник - ветеринар	Составляет рацион, следит за состоянием птицы, подготовка к санобработке помещений	15000
Менеджер по сбыту по договору	Поиск клиентов, решение вопросов по сбыту продукции	8000
Бухгалтер по договору	Ведение бухгалтерии, начисление з/п сотрудникам	8000
Охранник	Обеспечение безопасности территории	15200
	Итого:	91200

6. Оценка рисков и погрешностей

Каждый новый проект неизбежно сталкивается с трудностями, угрожающими его существованию. Необходимо отметить моменты, связанные с риском проекта, а также уточнить мероприятия, позволяющие уменьшить риск и потери. Риск, связанный с реализацией проекта, можно разделить на следующие группы:

1. Инвестиционный риск - увеличение затрат против плановых;
2. Специальный риск - перебои в снабжении электроэнергией, водой;
3. Общий риск - природные (пожар, эпидемия и т.д.); вандализм; экономические (кризис).

Для выше перечисленных видов риска необходимо определить степень риска, вероятность, а также меры по их предотвращению. В связи с перечисленными возможными рисками ИП предпринимаются меры по минимизации рисков:

- при необходимости дополнительного финансирования оговорены условия предоставления кредита Сбербанком, который имеет устойчивое финансовое положение;
- все расчетные сроки даны с запасом;
- будут приняты усиленные меры по пожарной безопасности (установка сигнализаций помещений и др.);
- имущество застраховано.

Рисков у хозяйства, работающего круглый год, немного, но их нельзя недооценивать.

7. Практическая часть. Экономические расчеты выращивания мускусных уток в личном подсобном хозяйстве

Место исследования – домовладение по ул. Ипатовской, 78

Объект исследования – мускусные утки.

Предмет исследования – рентабельность выращивания.

Срок исследования – с октября 2022 г. по август 2023 г.

Жители села давно разводят мускусных уток, от которых нет шума, но есть продукция, от которой можно получить доход. Чтобы не было лишних трат, принимаем решение: провести мен гусей и уток на индоуток.

Условие: 1 кг живого веса гусей – на 1 кг живого веса индоуток, таким образом, у нас появились 8 самочек и два селезня.

Гипотеза проекта: выращенные мускусные утки вполне заменят шумную птицу, а продуктов питания не станет меньше, а реализованные излишки пополнят наш бюджет.

Мой эксперимент по времени занял 10 месяцев.

Начало – октябрь 2022 г., окончание – август 2023 г. (на этот период средняя живая масса индоуток составляла 4,5 кг).

7.1. Начало эксперимента и планирование

Начался эксперимент с начала откладывания яиц самочками, первые яйца появились в начале марта, яйца из гнёзд не забирались, а дальше изъятия проводились ежедневно, по мере кладки. Во время кладки яиц мы следили за тем, чтобы питание было разнообразным сбалансированным, давалась сухая трава, отварной картофель, морковь, свёкла, капуста, проросшая пшеница, кукуруза. Это надо было сделать для того, чтобы яйца были полноценными от чего зависит жизненная сила будущих малышей.

Чтобы не оказаться в убытке в рекомендациях мы нашли еще одну таблицу по расчёту расхода кормов в разные периоды выращивания уток и рацион их питания, влияющих на яйценоскость (см. таблицы ниже). Суточная норма взрослой мускусной утки – литр воды и примерно 400 грамм корма.

См. таблицу 3. Рацион для уток на 1 голову в сутки

Таблица 3

Корма (г.) штук	Расход корма при яйценоскости				
	0-3	12	15	18	21
Смесь зерновая	50	60	75	80	87
Мука ячменная, кукурузная	100	100	100	100	100
Жмых, шроты	2,4	9,4	12	13,5	16,2
Отходы мясные, рыбные	1,6	6,4	7,8	9,4	1,5
Сенная мелочь	40	40	40	40	40
Картофель отварной	60	40	40	40	40
Мука костная	1,4	1,4	1,5	1,6	1,7
Морковь, зелень свежая	90	110	110	110	110
Ракушка, мел	5,8	8,4	9,2	10	10,9
Соль поваренная	1,2	1,4	1,5	1,5	1,7
Итого:	352	377	397	406	417

Индоутки отложили по 20 яиц, всего 160 шт., их мы просмотрели через овоскоп, все они были полноценны. Под самочек первого года насиживания яиц положили по 13 шт.

Наблюдение за уткой наседкой

Гнездо утка утепляет своим пухом, и первые 5 дней она даже не питается. На 6 день утка – наседка, накрыв яйца пухом, вышла к еде и воде, которые находятся здесь же. Индоутки заботливые мамы, надолго свои яйца не оставляют, таким образом, не допускают охлаждения, поэтому вывод начался на 31 день и закончился на 34 день. Из 13 яиц – 13 птенцов. Птенцы появились дружно, на вид крепенькими и шустрými.

Наблюдение за выводом в инкубаторе

Нами принимается решение – оставшиеся яйца 56 шт., заложить в бытовой инкубатор, где создать все условия для выведения молодняка: температуру 40,5⁰ и влажность 70%. Закладка яиц в инкубатор и под уток проводилась в один и тот же день, в одно и тоже время – 16 час. Яйца поместили горизонтально, в разогретый инкубатор. Температура – 40,5 градусов, в поддон наливается вода примерно с такой же температурой. С 8 дня температура на сухом термометре 37 град, влажность воздуха 40-45 %, а при выводе на сухом термометре температура та же, влажность увеличивается до 70%. Наш инкубатор автоматически поворачивает лотки через 1 час, поэтому ручного переворота не требуется. Начиная с 3 дня, закладки яиц, яйца охлаждаются: дверка инкубатора открывается на 3 мин. Постепенно время проветривания удлиняется до 5 мин. Во время инкубации важно следить за температурным режимом, влажностью, равномерной работой инкубатора.

Первое время не желательно отключение света, так как температура понижается и зародыши погибают, а это риски. Из 56 яиц вывелось 50 птенцов, вывод длился 2 дня. На основании результата сделан вывод: для разведения индоуток лучше использовать естественный вывод – под уткой, чем в искусственно созданных условиях – инкубаторе.

Первые дни жизни индоуток

Мы воспользовались советом опытных птицеводов и пропоили всех утят раствором марганцовокислого калия, для профилактики из пипетки, а кормили измельчённым яйцом, посыпая сверху.

В течение первых двух недель применяли специальный корм «Старт», следующие две постепенно переводили на свои домашние корма.

№ п/п	Наименование	Количество (кг)	Цена (руб.)	Сумма (руб.)
1	Корм «Старт»	10	40	400
	Итого:			400

Дальше применяли рекомендуемые: дроблёные злаковые, отруби, отварной картофель и его очистки с кухни, морковь, свеклу, творог, сыворотку, которая содержит альбумин, зелень (траву). Из минеральных добавок – мел, ракушку, соль.

7.2. Экономическое обоснование

Один из самых важных продуктов, получаемых от выращивания мускусных уток – мясо, оно на рынках района и нашего села стоит в пределах 250-300 рублей за кг, если просчитать себестоимость выращивания одной мускусной утки на мясо в личных подсобных хозяйствах, то её выращивание – выгодное дело. Учитывая стоимость мускусного утёнка на рынке (80 руб.), которых реализует Дивенский инкубатор, можно просчитать себестоимость выращивания до забоя без учёта труда.

Таблица 4

№	Средние затраты на покупку молодняка	Затраты на корма
1	80 руб. – цена одного утёнка; 10 утят – 800 руб.	<ul style="list-style-type: none"> • Зерновые отходы (смесь зерновых, дроблёные) – наша семья получает на земельный пай (выдаёт СПК ПЗ «Вторая Пятилетка») • Отруби – 6 руб. за 1 кг (цена пшеничных отрубей в СПК), за три месяца расход на 10 голов составляет 50 кг =300 руб. • Кукуруза – растёт на нашем огороде, зерно измельчаем на дробилке • Трава летом и сено в другие времена года с участка • Сочные корма (картофель, свёкла, морковь тыква) – с участка • Вторичные молочные продукты от переработки домашнего молока, (обрат, сыворотка, творог и др.)
	Итого: 800 руб.	Итого: 1100 руб.

На выращивание 10 голов, в течение 3 месяцев до веса 3,5 кг, по расчётам зоотехников требуется 80 кг, то стоимость продукции будет не значительной, а если реализовать мясо 10 тушек, выход будет почти 20 кг, а доход составит около 5000 тыс. руб., а если это мясо оставить для себя (наша семья состоит из 4 человек), то хватит надолго.

Можно пойти и другим путем – реализовать индоутят в возрасте 1 суток.

Вывод одной утки 20 утят – 20 шт. x 70 руб. = 1400 руб., сопоставляя и сравнивая полученные данные, мы приходим к выводу, что реализовать утят суточными выгоднее, тем более, если уток - мам много.

Допустим, что они выведут по 15 голов (15 x 8 x 70 руб. = 8400 руб.).

Получается, что выращивание молодняка для личного использования выгодно, а для реализации – продажа в суточном возрасте.

Что касается экологии, то с утверждением можно сказать, что продукция уток получилась экологически чистой, без ГМО, корм был применён только чистый, натуральный, без добавок и антибиотиков.

В дневное и ночное время во дворе нет шума, гогота, криканья, а значит, ничто не раздражает нашу семью и соседей.

ВЫВОДЫ:

1. Обоснована выбранная стратегия, где дана характеристика мускусных уток и их преимущество, определена форма собственности и разработан бизнес-план содержащий описание конкретной продукции.

Проанализирован рынок сбыта, наличие стартовых средств и их распределение по статьям бюджета, а производственный план отражает экономические расчёты. В данном бизнес-плане, рассмотрено хозяйство, которое работает по направлению «Птицеводство».

2. Подобраны высокопродуктивные породы мускусных уток (муларды), которые быстро растут и имеют значительный вес. В 3 месяца он составляет 3,5 кг. Кроме этого за сезон индоутки дают 2 выводка, а дополнительный продукт – яйца очень полезны, поэтому их рекомендуют к применению в пищу.

3. Для получения хорошего дохода найден рынок сбыта. Продукция была реализована сельчанам, приезжающим на местный рынок, в местные бары, кафе и предпринимателям - перекупщикам, занимающихся реализацией мяса птицы. Реализовывали продукцию в убойном и живом весе, подращенных и суточных утят, а также яйца для инкубации и еды.

4. Произведён эколого - экономический анализ проделанной работы. В результате эксперимента затраты составили - 1100 руб. Доход от реализации мяса - 5000 руб.

Выгоднее реализовывать суточных утят, тогда доход составит - 8400 руб. за значительно короткий промежуток времени. Таким образом, экономятся кормовые и трудовые ресурсы. Что касается экологии, то с утверждением можно сказать, что продукция уток получается экологически

чистой, без ГМО, корм был применён только чистый, натуральный, без добавок и антибиотиков.

Заключение

Считаем, что выращиванием мускусных уток заниматься выгодно, а если это ИП, умело организующий свой бизнес, то всегда хозяйство будет рентабельным.

Таким видом деятельности может заниматься и самозанятое население в сельской местности. Гипотеза подтверждена.

Литература

1. Барсков А. А., Кивалкина В. П., Талан В. А. Разделение прополиса на фракции и изучение их антимикробной активности //Фитонциды: Сб. Материалов VII Совецания по проблеме фитонцидов 25-27 июня 1973 г.- Киев, 1975. -С. 265-268.
- 2.Казаков А.В. Влияние светового режима на рост и развитие молодняка сельскохозяйственных животных и птицы / А.В. Казаков, Б.Н. Орлов // Зоотехния. - 2008. - № 10. - С. 26-29.
- 3.Сас Т. Вода - важнейшее питательное вещество // Животноводство России. - 2007. - №6. - С. 28-29.
- 4.Старков А. Влияние условий содержания на здоровье и продуктивность животных / А. Старков, К. Девин, Н. Пономарев // Свиноводство. - 2004. - №6. - С. 30-33.

<http://zoolog.guru/pticy/razvedenie-ptic/sekrety-razvedeniya-indoutok-uhod-i-soderzhanie-v-domashnih-usloviyah.html#hcq=3mK7itq>

<http://zoolog.guru/pticy/razvedenie-ptic/sekrety-razvedeniya-indoutok-uhod-i-soderzhanie-v-domashnih-usloviyah.html#hcq=B5V7itq>

<http://zoolog.guru/pticy/razvedenie-ptic/sekrety-razvedeniya-indoutok-uhod-i-soderzhanie-v-domashnih-usloviyah.html#hcq=hB48itq>

<http://zoolog.guru/pticy/razvedenie-ptic/sekrety-razvedeniya-indoutok-uhod-i-soderzhanie-v-domashnih-usloviyah.html#hcq=hB48itq>

Приложение



Подготовка корма и поилок

Кормление индоуток



Наклёв яиц в инкубаторе

Первые вылупившиеся утята



Вывод утят под уткой



А вот и первые утята



Содержание утят после вывода



Утка приучает утят к корму

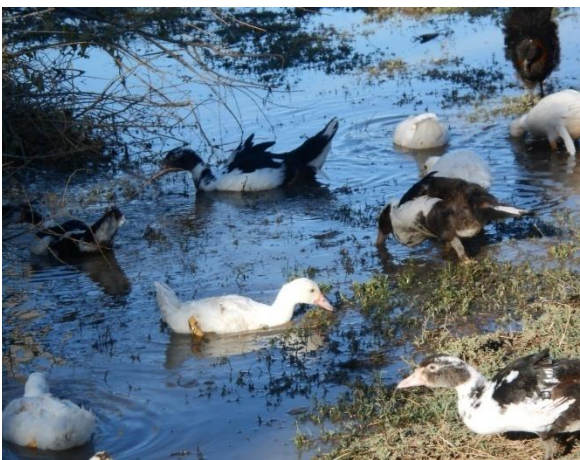


Подрощие утята



Утки в возрасте 2 месяцев

Утки в разные периоды развития





Утки для реализации



Тушки уток для реализации



Запеченная утка с яблоками