**ТЕЗИСЫ бизнес-плана «Ривия»**

***Суть бизнес – плана*** заключается в обеспечении населения села Дедуровка и прилежащих сел Никольское и Нижняя Павловка свежим мясом . ***Инициатором*** проекта выступил я, Ткачев Александр Сергеевич ученик 9 класса МБОУ «Дедуровская СОШ Оренбургского района». ***Организационно-правовая форма:***само занятый.

***Цель проекта:***

Предусматривается открытие мини фермы, занимающейся выращиванием свиней с целью продажи поросят и готовой продукции мяса.

***Место реализации проекта***

Реализация проекта мини - фермы «Ривия» будет осуществляться в селе Дедуровка Оренбургского района Оренбургской области

***Бизнес план предполагает*** выращивание свиней в личном подсобном хозяйстве. Наше стартовое имущество: имеется помещение в 55 кв. м. в хорошем состоянии, но нет искусственной вентиляции (потребуется установка). Необходимо будет сделать небольшой ремонт и переоборудовать помещение под свиноферму (сделать перегородки). Имеются 2 танкера под корм, вместительность по 5 тонн. Загон для выгула 40 кв. м. под навесом. Также уже пробурена скважина на воду. К помещению подведена линия электропередачи. Имеется трактор с телегой и легковая машина, инвентарь.

***Объем*** необходимого финансирования в первый год составит  ***325 000*** рублей. В последующие годы затраты снижаются, так как будем оставлять свиноматок и поросята будут свои. Будут возрастать затраты на ГСМ и бензин а также корма, это будет связано с повышением цен.

***Источники финансирования:***  собственные средства в размере **220 000 руб**, которые окупятся уже на второй год. 100 000 средства, выделяемые на развитие личных подсобных хозяйств Министерством социального развития Оренбургской области.

***Показателями эффективности* проекта является чистая прибыль по годам: 2022 г.** **148 800 руб. 2023 г. 240 000 руб. , 2024 г. 240 000 руб.**

Изучив рынок продаж и маркетинг, был сделан вывод: мы можем не только обеспечить свою семью свежим мясом, но и реализовывать готовую продукцию. Основным источником дохода будет являться выручка от реализации подращённых поросят, а также мяса, т.е. планируется работа с физическими лицами. Поставка продукции в магазин будет осуществляться нами самостоятельно. Затраты на покупку поросят и корма будут произведены при запуске проекта. А в дальнейшем – только при необходимости (покупка кормов, витаминов и т.д.).

Конкурентами нашей фермы могут быть ИП освоившие технологию выращивания свиней, которые привозят продукцию в наше село, а также крупные свинофермы Оренбуржья: свиноферма «Вишневская», ИП с. Городище, рынки г. Оренбурга.

Почему мы лучше? У большинства ИП высокое качество продукции, а вот с ценой и сроками доставки у многих производителей проблемы. Наша продукция всегда свежая, можно приобрести в течение суток при заказе, будет дешевле, будем реагировать на спрос покупателей. Если в первый год реализация будет 100%, то на следующий год будем строить дополнительно новые помещения, увеличивать поголовье свиней.

Мы составили организационный план. Работать на мини – ферме будут члены нашей семьи.

При подготовке производственного плана мы учли всю разрешительную документацию. Сейчас мы её готовим.

**Итоговая сумма на получение разрешительной документации и регистрации бизнеса составит 20 000 руб.**

Мы используем свой земельный участок и постройки. Для содержания свиней численностью в 20 голов потребуется площадь крытого, теплого, отапливаемого помещения в 120 кв. м. Кроме этого, необходима будет небольшая территория для выгула хрюшек на свежем воздухе — это еще 40 кв. м площадки, а также место для хранения техники и инвентаря.

**При составлении финансового плана**  на 20 голов использовались следующие входные данные: расходы на корм свиней 190 850 руб., стоимость дополнительного оборудования 40 000 руб.

Закупка поросят 55 000 руб.

Инвестиции на открытие составляют 135 000 руб.

**Показателями эффективности нашей фирмы будут:** в первый год выручка от продаж **480 000 руб. расходы 325 000  руб.**

Чистая прибыль **148 800 руб.**

Для оценки рисков мы выделили: природные, технологические, правовые, экономические риски, политические, экологические риски. Решаться будут по мере возникновения проблемы.

В своем бизнес-плане мы определили сильные и слабые стороны проекта.